



Conheça as novas regras do Rotativo do Cartão de Crédito

A partir do dia 3 de abril, com as novas regras para pagamento da fatura do seu cartão, definidas pela Resolução BACEN 4.549/17, de 26 de janeiro de 2017, o cartão de crédito passa a ter novas regras para reduzir a inadimplência e evitar o endividamento.

Na prática, o cliente não vai mais ficar preso ao rotativo do cartão, popularmente conhecido como pagamento mínimo da fatura. Sempre que o cliente entrar no crédito rotativo, depois de 30 dias o banco poderá oferecer ao cliente um parcelamento do saldo devedor em condições de juros melhores. O cliente também fica com a opção de, depois desse prazo, realizar o pagamento entre o mínimo e o total da fatura. Caso ele não escolha nenhuma das duas alternativas, ficará inadimplente.

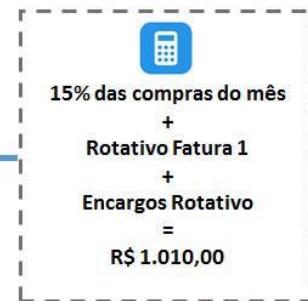
Dessa forma, o cliente terá como alternativa:



No BANCO DA AMAZÔNIA, a partir do dia 03/04/2017, o valor não liquidado integralmente da fatura, estará totalmente contido no saldo para pagamento mínimo da próxima fatura. Nesse caso, será disponibilizado 06 (seis) propostas de parcelamento do saldo total, em até 24 meses. Caso o cliente deseje pagar em prazo diferente do ofertado, ele deverá entrar em contato com a Central de Atendimento dos Cartões AMAZONIA CARD.

Para você entender melhor, trazemos aqui um exemplo do antes e do depois:

Movimento	Valor	
Fatura 1		R\$ 1.000,00
Valor mínimo (15% do total)		R\$ 150,00
Pagamento realizado		R\$ 150,00
Rotativo		R\$ 850,00
Fatura 2	Regra até abril/17	Regra a partir de Maio/17
Compras mês	R\$ 500,00	R\$ 500,00
Rotativo Fatura 1	R\$ 850,00	R\$ 850,00
Encargos Rotativo (10%)	R\$ 85,00	R\$ 85,00
Total Fatura 2	R\$ 1.435,00	R\$ 1.435,00
Mínimo	R\$ 215,25	R\$ 1.010,00



ATENÇÃO !! As parcelas decorrentes dos parcelamentos de faturas **anteriores e parcelados com juros NÃO** poderão ser financiadas; devem compor o valor para pagamento mínimo da fatura.

A partir de agora, o cliente saberá quanto e por quanto tempo vai pagar a sua dívida, podendo planejar, mês a mês, sem susto, sair do vermelho e evitar a famosa "bola de neve". Essa é a expectativa do mercado: **Trabalhar para redução dos níveis de inadimplência!!**

E a concorrência? O que ela vai oferecer aos seus clientes ?

A concorrência vai oferecer aos seus clientes soluções similares ao do BANCO DA AMAZONIA. Vão utilizar o parcelamento de fatura como opção de linha de crédito mais vantajosa para o cliente. Até aí tudo igual, OK! A diferença está no prazo, nas taxas de juros aplicadas e na forma de adesão do cliente, que pode ser voluntária ou automática.

Para parcelar a fatura em prazo diferente do ofertado, deverá entrar em contato com a Central de Atendimento Cartões Amazônia Card.